

MariX

Xplore | Xchange | Xperience

De rederij

HOE WORDT EEN PRIVÉJACHT VERKOCHT?

Het lesmateriaal is ontwikkeld in het kader van het door Interreg gesteunde project MariX.



**INSTRUCTIES/TIPS:**

1. Lees voor jezelf de definitie van 'soft skills' en bekijk de lijst met soft skills. Noteer de termen/skills die je niet kent.
2. Leg in je eigen woorden aan een andere leerling uit wat soft skills zijn en draai de rollen daarna om.

Bron: karrierebibel.de

DEFINITIE 'SOFT SKILLS'

Soft skills zijn diverse vaardigheden, eigenschappen en gedragingen van een mens. Deze soft skills komen in veel situaties in het leven van pas en kunnen aangeleerd worden. Soft skills worden in drie categorieën onderverdeeld: methodische, sociale en persoonlijke competenties.

Methodische soft skills	Sociale soft skills	Persoonlijke soft skills
Bevattingvermogen	Doorzettingsvermogen	Belastbaarheid
Zelfdiscipline	Emotionele intelligentie	Eigen initiatief
Mediageletterdheid	Empathie	Ambitie
Organisatietalent	Communicatieve vaardigheden	Betrokkenheid
Vermogen om problemen op te lossen	Vermogen om met conflicten om te gaan	Flexibiliteit

Zelfmanagement	Vermogen om met kritiek om te gaan	Passie
Doelgerichtheid	Mensenkennis	Zelfreflectie
Betrouwbaarheid	Werken in een team	Nieuwsgierigheid
Frustratietolerantie	Zelfbewustzijn	Zelfmotivatie
Bereidheid tot presteren	Verantwoordelijkheidsgevoel	

INSTRUCTIES/TIPS:

1. Kruis aan wat de sterke en zwakke punten van de desbetreffende verkoper/verkoopster zijn. Je mag dit zelf nog aanvullen.

	1	2	3
Dit kan beter:			
Gebogen staan			
Oogcontact vermijden			
Zenuwachtige bewegingen met de handen			
Onvriendelijke gezichtsuitdrukking			
Saaie toon			
Zacht en onduidelijk spreken			
Dit was geweldig:			
Rechtop staan			
Oogcontact			
Handen rustig			
Vriendelijke gezichtsuitdrukking			
Interessante toon			
Luid en duidelijk spreken			

Rayvin 30



Bildquelle: <https://boats.waa2.com/for-sale/invincible-catamaran-2007>

Prijs	99.000 euro
Merk	Rayvin
Categorie	Zeiljacht
Afmetingen	9 m x 5,5 m x 1 m
Uitrustig	Achterkajuit, boeghut, salon, elektrisch toilet+ wastafel + douche
Vermogen	12 pk
Hutten	3
Toebehoren	Ankerketting, installatie voor het ontzilten van zeewater, zwemtrap, bijboot, dekluk, hydraulisch systeem, stootwillen, trossen, verwarming, warmwatersysteem

Sunquest 38



Bron: <https://www.dominicanluxuryrentals.com>

Prijs	105.000 euro
Merk	niet vermeld
Categorie	Motorjacht
Afmetingen	12,2 m x 4,1 m x 1,2 m
Uitrusting	Privéhut, Flybridge, gastenhut, salon
Vermogen	306 pk
Hutten	2
Toebehoren	Zwemtrap, hydraulisch systeem, kleurentelevisie, schroef op achterschip, verwarming, airco, radio, satellietantenne

Carnevali 42 Fly



Bild: <https://www.inautia.it/barca-47268080140610154515710048101524.html>

Prijs	108.000 euro
Merk	Carnevali
Categorie	Motorjacht
Afmetingen	12,9 m x 4,3 m x 1,2 m
Uitrusting	Privéhut, Flybridge, 2 gastenhutten, salon
Vermogen	400 pk
Hutten	3
Toebehoren	Kuiptafel, loopplank, verwarming, airco, trimvlakken

Sunquest 38



Bron: <https://www.tampayachtsales.com/boat/2012/formula/310-ss/2768961>

Prijs	110.296 euro
Merk	Formula
Categorie	Motorjacht
Afmetingen	9,45 m x 2,9 m x 0,94 m
Uitrusting	niet vermeld
Vermogen	380 pk
Hutten	2
Toebehoren	Zwemtrap, hydraulisch systeem, kleurentelevisie, schroef op achterschip, verwarming, airco, radio, satellietantenne

HOE MOET EEN VERKOPER/VERKOOPSTER ZIJN?

ROLLENSPEL - DE VERKOOP VAN EEN PRIVÉJACHT

- Kleine groepen van vier
- verkoper/verkoopster , koper/koopster, 2 waarnemers
-

Opdrachten:

1. Elk groepslid leest de korte beschrijving van een jacht goed door.
2. Elk groepslid bedenkt welke eigenschappen in het verkoopgesprek goed naar voren moeten komen. (ca. 5 min) Als extra hulpmiddel is er een tipkaart beschikbaar.
3. Om de beurt spelen de groepsleden allemaal een keer de verkoper/verkoopster en de koper/koopster. De twee anderen observeren het verkoopgesprek en beoordelen het gesprek aan de hand van een feedbacklijst. Belangrijk: geef op een vriendelijke en objectieve manier feedback.

REFLECTIE

- Ik vind verkopen leuk, omdat...
- Ik vind verkopen niet leuk, omdat...
- Ik vond het heel erg lastig om...
- Ik moet nog ... leren om een goede verkoper/verkoopster te worden.
- ...
- ...
- ...

Tip 1

- Dit jacht is spiksplinternieuw, het is gebouwd in 2019.
- Dit jacht is echt een koopje. Het kost slechts XY.
- Dit jacht is heerlijk klein en compact; u kunt er in elke haven mee terecht.
- Dit jacht is zeer snel.
-